

l'argumentor

savoir dire
son savoir-faire

1

Je réponds
spontanément
aux 3 questions

2

J'envoie
ce document à
dominique@largumentor.fr

3

Je reçois
son retour
sous 48h.



tester (gratuitement) mon argumentation

Vous présentez souvent votre activité et vos services à des clients potentiels. Mettez vous dans cette situation et répondez maintenant aux 3 questions suivantes, en utilisant les mots et les idées que vous utilisez habituellement.

Question 1

Comment j'explique, en 2 phrases, mon métier à quelqu'un que je ne connais pas ?

Question 2

A quel(s) besoin(s) de mes clients est-ce que je réponds ?

Question 3

Quelle(s) raison(s) je donne à un prospect pour qu'il me choisisse ?
